



#YALILEARNS



**Votre guide pour
animer une session sur**

**PRINCIPES DE BASE D'UNE
EXPANSION DE L'ACTIVITE
D'ENTREPRISE**

Votre guide pour animer une session sur les Principes de Base d'une Expansion de l'activité d'entreprise

Le présent guide vous aidera à diriger une session sur le développement de votre entreprise ou start-up à l'aide du cours en ligne du réseau YALI, [Principes de Base d'une Expansion de l'activité d'entreprise](#). Les participants apprendront comment lever des capitaux et développer la croissance de leur entreprise en tirant parti de leur business model pour évaluer de nouveaux marchés et des stratégies possibles qui favorisent l'expansion.

Durée totale : 1 h 05

Présentez-vous (5 minutes)

- Remerciez les participants de s'être joints à vous et présentez-vous. N'oubliez pas de mentionner que vous êtes un membre actif du Réseau YALI, qui souhaite aider les participants à développer leur activité.
- Expliquez rapidement pourquoi vous vous intéressez à ce sujet et avez décidé d'organiser un dialogue au sein de votre communauté concernant le développement de l'entreprise.

Activité pour briser la glace : Deux vérités et un mensonge (10 minutes)

- Demandez aux participants de se répartir en binômes.
- Demandez à chacun d'entre eux de rédiger trois déclarations sur eux-mêmes. L'une d'elles doit être fausse.
- Ensuite, demandez à chaque participant de lire ses déclarations à son binôme, en mettant celui-ci ou celle-ci au défi de deviner laquelle est fausse. Cette activité est utile pour faire connaissance.

Regardez la leçon Un : [Mobiliser du Capital](#) (5 minutes)

Discussion en groupe (10 minutes)

Invitez les participants à réfléchir sur la vidéo avant de répondre aux questions suivantes:

- Quels sont les différents types d'investisseurs et quand faut-il prendre contact avec les uns et les autres?
- À quelle étape en êtes-vous dans le processus de lancement de votre activité? Quelles étapes devez-vous suivre pour passer à la suivante?

Regardez la leçon Deux : [Développer son Entreprise](#) (5 minutes)

Discussion en groupe (10 minutes)

Invitez les participants à réfléchir sur la vidéo avant de répondre aux questions suivantes:

- Prévoyez-vous de lancer, ou avez-vous lancé, une activité? Si oui, quelle demande existe-t-il pour vos produits ou services, que font vos concurrents et que prévoyez-vous de faire pour développer votre activité? Comment continuerez-vous à répondre à la demande de votre clientèle tout en maintenant un niveau de service équivalent ou supérieur? Quelles sont les considérations d'ordre pratique à prendre en compte dans votre activité particulière avant de développer vos activités?
- Comment avez-vous financé votre activité et comment prévoyez-vous de financer votre expansion? À qui souhaitez-vous vous adresser pour obtenir du financement? Quelle valeur mettrez-vous en avant à l'intention d'un éventuel financier?
- Comment allez-vous préparer votre équipe à la croissance? De quelles compétences auront besoin vos collaborateurs dans le cadre de cette expansion?

Regardez la leçon Trois : [Développer sa Startup](#) (5 minutes)

Discussion en groupe (10 minutes)

Invitez les participants à réfléchir sur la vidéo avant de répondre aux questions suivantes:

- Quel est le modèle d'acquisition de clientèle qui convient le mieux à votre start-up?
- Qu'est-ce que la méthodologie Lean pour les start-up et comment pouvez-vous l'appliquer à votre start-up?

Récapitulatif : (5 minutes)

- Remerciez les participants d'être venus et réitérez brièvement combien il est important pour eux de comprendre les nouveaux marchés pour développer leur activité ou leur start-up.
- Encouragez-les participants à s'inscrire au réseau YALI à l'adresse yali.state.gov.

