



#YALILEARNS



**Guia para Moderar
uma Sessão sobre**

**PRINCÍPIOS FUNDAMENTAIS
PARA A REDAÇÃO DE PEDIDOS
DE SUBVENÇÃO**

O seu Guia para Moderar uma Sessão sobre os Princípios fundamentais para a redação de pedidos de subvenção

Pode moderar uma sessão na sua comunidade sobre os Princípios Fundamentais da Redação de uma Proposta de Subsídio usando o curso "[Princípios fundamentais para a redação de pedidos de subvenção](#)" da Rede YALI com a ajuda deste guia. A apresentação de uma sessão deste curso YALILearns ajudará outros a descobrir como planear, pesquisar e redigir propostas de subsídios bem-sucedidas.

Duração: 85 minutos

Apresente-se (3 minutos)

- Agradeça a presença dos participantes e apresente-se. Mencione que é membro interessado da Rede YALI e que deseja ensinar a pesquisar e redigir propostas de subsídios bem-sucedidas.

Quebra-gelo (10 minutos)

- Peça a cada participante que se apresente e diga por que está interessado em aprender a redigir propostas de subsídios. Peça-lhes que partilhem as suas experiências com subsídios anteriores ou digam por que estão entusiasmados com uma proposta de subsídio específica.

Veja a Lição Um: [Planejando a redação de sua proposta de subvenção](#) (5 minutos)

Discussão de Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o primeiro vídeo antes de responderem às seguintes questões:

- Quais são as principais características de um plano eficaz para uma proposta de subsídio? Que qualidades ou informações devem ser claramente delineadas para análise dos credores?
- A lição descreve cinco tipos diferentes de credores: fundações empresariais, sistemas de marketing empresarial, subsídios e contratos governamentais, privados e fundações privadas, comunitárias, familiares ou independentes. Cada um disponibiliza diferentes tipos de suporte financeiro para as propostas. De que forma é que os credores são semelhantes?



Veja a Lição Dois: Pesquisando sua proposta de subvenção (5 minutos)

Debate em Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o segundo vídeo antes de responderem às seguintes questões:

- Por que é importante pesquisar potenciais financiadores? A que deve dar destaque na sua pesquisa?
- O que deve fazer se tiver dúvidas ou preocupações sobre as directrizes para inscrição ou o processo de subsídio de um financiador?

Veja a Lição Três: Escrevendo uma proposta de subvenção (5 minutos)

Debate em Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o terceiro vídeo antes de responderem às seguintes questões:

- Quais são os elementos básicos de uma proposta de financiamento escrita?
- Por que é que a redação do subsídio não é um projecto “tamanho único”? Por que é necessário personalizar cada proposta de subsídio para diferentes financiadores?

Veja a Lição Quatro: Ações subsequentes à sua proposta de subvenção (5 minutos)

Debate em Grupo (10 minutos)

Convide os participantes a reflectirem sobre o quarto vídeo antes de responderem às seguintes questões:

- O que deve fazer após receber um subsídio? Por que é importante manter uma boa relação pós-concessão com o financiador?
- O que deve fazer se a sua proposta de concessão for rejeitada?

Conclusão: (3 minutos)

- Agradeça aos participantes a sua presença e reafirme brevemente os tópicos abrangidos durante a sessão.
- Convide os participantes a se inscreverem na Rede YALI em yali.state.gov.