

DÉVELOPPER SON ENTREPRISE

Présentateur: Evan Burfield, Co-Founder, 1776

Questions à Discuter

1. Quel est le modèle d'acquisition de clients qui conviendrait le mieux à votre jeune entreprise ?
2. Qu'est-ce que la méthodologie Lean Startup et comment pouvez-vous l'appliquer à votre jeune entreprise ?

Actions de Développement

1. Produisez un argumentaire pour votre produit ou votre service, fondé sur différents types de clients (grandes sociétés, petites entreprises et consommateur individuel).
2. Quel est le plus grand obstacle qui s'oppose au développement de votre entreprise ? Discutez avec le groupe de stratégies visant à surmonter cet obstacle. Rédigez trois mesures que vous pouvez prendre immédiatement.