

# PRESENTER SES IDEES D'ENTREPRISE AUX INVESTISSEURS

Présentateur: Claude Grunitzky, Co-Founder & Chairman, TRUE

## Questions à Discuter

1. Compte tenu de votre idée d'entreprise, quels sont les personnes ou les organisations pour lesquelles il serait naturel d'investir dans votre produit ou votre service ? Comment démontrerez-vous la valeur de votre produit à des investisseurs potentiels ?
2. Pour développer votre entreprise, qui seront vos partenaires, le cas échéant, et en quoi sont-ils intéressants pour un investisseur potentiel ? Qui, dans votre équipe, peut répondre à des questions financières détaillées ? Qui peut répondre à des questions détaillées sur votre produit ou votre service ?

## Actions de Développement

1. En prenant les éléments essentiels présentés dans la vidéo, rédigez un argumentaire de trois minutes destiné à trouver un financement, et exercez-vous à le présenter à vos ami(e)s, vos proches et/ou vos conseillers ou conseillères. Notez leurs appréciations et tenez-en compte dans votre argumentaire.
2. Identifiez les investisseurs potentiels pour votre produit ou votre service. Étudiez leurs antécédents et comment ils investissent, leur argent ou celui de leurs organisations. Étudiez les sociétés ou les personnes financées par leurs soins et recherchez des contacts pour trouver des informations et demander conseil.