

## QUIZ

### PRINCIPES DE BASE D'UNE EXPANSION DE L'ACTIVITE D'ENTREPRISE

Les Leçons:

- *Mobiliser du Capital*
- *Développer son Entreprise*
- *Développer sa Startup*

Différents types de capitaux sont disponibles, selon le modèle d'activité d'entreprise adopté. Vrai ou faux? (*Mobiliser du Capital*)

- Vrai
- Faux

Laquelle des sources suivantes n'est pas une source de capitaux? (*Mobiliser du Capital*)

- Votre famille
- Un investisseur d'amorçage
- Un fonds groupé
- Un investisseur de capital-risque

À quel moment devriez-vous vous adresser aux investisseurs d'amorçage? (*Mobiliser du Capital*)

- Lorsque vous avez une idée, mais pas de produit.
- Lorsque vous avez un produit et des indications probantes que des clients s'en serviront
- Lorsque vous avez un produit et pouvez démontrer que votre entreprise est prête à se développer rapidement
- Rien de ce qui précède

Il est plus facile de concevoir et d'affiner un produit pour qu'il corresponde au marché, à grande échelle. Vrai ou faux? (*Développer son Entreprise*)

- Vrai
- Faux

La façon dont vous trouvez, gardez et développez vos clients dépend de la nature de votre relation avec eux. Vrai ou faux? (*Développer son Entreprise*)

- Vrai
- Faux

Si vous vendez principalement des solutions onéreuses à des organisations de grande taille, vous devriez: (*Développer son Entreprise*)

- Les trouver en ligne
- Engager des commerciaux pour cultiver cette relation
- Les trouver en ligne, puis faire assurer le suivi par vos commerciaux

Avant de décider de développer votre activité, vous devez d'abord comprendre: (*Développer sa Startup*)

- L'avenir du secteur
- La demande pour votre produit ou service
- La concurrence
- La qualité de service que vous pouvez maintenir
- Tout ce qui précède
- Rien de ce qui précède



Laquelle des idées ci-dessous n'est pas un moyen pour développer votre activité? (*Développer sa Startup*)

- Ouvrir une nouvelle succursale
- Remporter un marché public
- Diversifier votre produit ou votre service
- Craindre d'échouer
- Se développer sur Internet

Les financements collectifs, les pépinières d'entreprises, les concours et les primes pour les petites entreprises sont des sources potentielles de financement. Vrai ou faux? (*Développer sa Startup*)

- Vrai
- Faux

